



SERVICIOS INFORMÁTICOS
BERRAQUERO Y MUÑOZ, S.L.

Bmges

Gestión Comercial

Información general

- **Tipología**
Programa estándar (abierto a *posibles* adaptaciones bajo análisis de viabilidad y presupuesto)
- **Fabricante**
bmssoft
Berraquero y Muñoz, S.L.
Av. del Altillo, 29 Local
Edificio Jardines del Altillo
11405 Jerez de la Frontera
Cádiz
- **Teléfono - Fax**
Tel. 956 31.60.37
Fax. 956 31.76.74
- **Persona de contacto**
Manuel Berraquero Vega
- **E-mail**
bmssoft@bmssoft.es
- **Precio monopuesto**
815 €
- **Precio multipuesto**
815 € + 35 € por cada usuario adicional.

Principales prestaciones de la aplicación

Bmges – Gestión Comercial es una aplicación informática de propósito general aplicable a la inmensa mayoría de las empresas, independientemente de su tamaño, sector o actividad. Se trata de una solución integral basada en el sistema operativo Windows que contempla todos los aspectos relacionados con las compras, el almacenamiento y la venta de productos.

La interfaz de trabajo, al igual que otras aplicaciones en entorno visual, es muy intuitiva y de fácil comprensión por parte del usuario.

- **Prestaciones generales**
 - Múltiples códigos de acceso a productos (Código interno, código de barras, referencia del proveedor).
 - Los datos de los ficheros son modificables mediante el uso de tablas.
 - Posibilidad de confeccionar catálogos de productos añadiendo imágenes.
 - Posibilidad de generar etiquetas de códigos de barra EAN13.
 - Posibilidad de generar adeudos en soportes magnéticos (CSB019 y CSB058).

- **Almacén**
 - Gestión de movimientos de entrada y salida de productos.
 - Gestión de devoluciones a proveedores.
 - Inventarios ordenados por diferentes órdenes: Alfabético, código, familia y ubicación del producto. Situación a una determinada fecha.
 - Emisión de etiquetas, con o sin códigos de barras, de productos.
 - Modificación automática de precios.
 - Listado bajo mínimos. Existencias teóricas en ficha producto.

- **Compras**
 - Gestión de pedidos a proveedores. Ordenes de compra.
 - Gestión de devoluciones a proveedores (RMA's).
 - Altas automáticas en almacén.
 - Gestión de albaranes y facturas de compras. Comprobación de entradas.
 - Contabilización automática.

- **Ventas**
 - Gestión de presupuestos con opciones varias. Paso automático a pedidos.
 - Facturas pro-forma. Cálculo de rentabilidad sobre coste.
 - Gestión de pedidos de clientes. Paso automático a ventas y Pedido a Proveedores.
 - Facturación de albaranes. Posibilidad de seleccionar. Revisión de precios.
 - Ventas por mostrador. TPV. Resumen de caja.
 - Tratamiento de ofertas y precios personalizados por cliente.
 - Emisión de recibos.
 - Gestión de facturas. Relación de pendientes de cobro.
 - Cálculo automático de comisiones.
 - Etiquetas de envío.

- **Informes**
 - Estadísticas directas de los ficheros maestros: Productos, Clientes o Proveedores.
 - Estadísticas de consumos varias.
 - Situación general y movimientos de los productos.
 - Informes de rentabilidad: Clientes, producto, familia o factura.
 - ABC's de productos, familias, clientes, zonas o proveedores
 - Estadísticas y gráficos de entradas y salidas. Informe de altas de clientes.
 - Obsolescencia.
 - Resúmenes mensuales o anuales de compras y ventas.
- **Utilidades**
 - Parámetros.
 - Procesos de copias de seguridad.
 - Test de integridad y regeneración automática de la base de datos.
 - Enlaces contables automáticos, de compras y ventas.
 - Cambio código de productos, proveedores o clientes.
 - Control de accesos de usuarios con informe de registros realizados.
 - Exportación de ficheros en formatos standard para ser tratados por Excel, Word, Lotus, etc.

Con *Bmg* su empresa ganará en:

- **Productividad:** Realizará más trabajo en menos tiempo.
- **Eficacia:** Reducirá el nivel de errores y problemas al mínimo.
- **Mejorará el servicio** a sus clientes y su imagen como empresa.
- **Compraré mejor** a sus proveedores.
- **Ahorrrá papel:** No necesitará listados impresos para realizar el trabajo diario. Podrá enviar cualquier documento, listado o informe por modem/fax sin necesidad de imprimirlo.
- **Mayor control administrativo** de la empresa (Stock, cobros).
- **Ahorrrá tiempo de contabilización:** Los asientos de compras y de ventas se realizan automáticamente a partir de la gestión comercial.
- **Ganará en seguridad.** Estableceremos permisos de acceso a usuarios.

Características técnicas

- **Sistemas operativos**
Windows 98, XP, NT, 2000 y Vista
- **Requisitos mínimos del hardware**
Pentium III con 64 Mb. de RAM.