

La finalidad del vendedor es **ofrecer al cliente el trato más personalizado posible**. Para ello Bmpre cuenta con las características necesarias para que esto sea posible.



La aplicación **BMPRE** es una solución que trata de forma práctica y fácil, la facturación de empresas que distribuyen productos usando el sistema de preventa. Con ésta los vendedores disponen de una herramienta que le permite realizar su trabajo de una forma más eficiente, **se reducen los costes operativos de administración**, se eliminan errores y el uso de papel, así como se reduce y mejora el ciclo de cobro al facilitar al vendedor la información de las facturas o albaranes pendientes de un cliente.

**La aplicación contempla diferentes opciones útiles para el vendedor y la administración:**

- **Gestión de rutas.** Propuesta de visitas. Listado de no visitados.
- **Ficha de Clientes.** Es posible antes de la visita, o durante ésta, consultar los datos de un cliente.
- **Ficha de Productos.** Consulta de tarifas y existencias.
- **Búsquedas** de clientes o productos de forma fácil.
- Revisar **documentos pendientes de cobro**, facturas o albaranes.
- **Gestión de cobros.** Se permite el cobro total o parcial de varios documentos.
- **Control de Precios especiales** de clientes así como descuentos pactados.
- **Histórico de últimas ventas** realizadas a un cliente.  
Carga de plantilla para toma de pedidos. Consulta de últimos precios aplicados.
- Suma del importe del pedido en curso.
- Listado de pedidos tomados (Ventas).
- Listado de cobros realizados.
- Listado de saldos.
- Módulo adicional para la integración con Bmgés. Sincronización.